

Big Bang

académie

En partenariat avec



BANQUE
NATIONALE

WEBINAIRE & SÉANCE D'INFORMATION



AVEC **DAVID CÔTÉ**

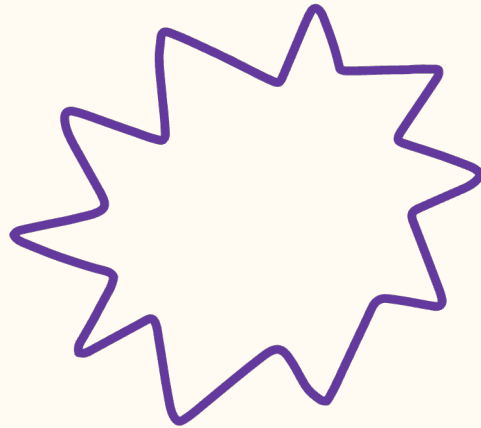
DRAGON, COFONDATEUR RISE KOMBUCHA, LOOP MISSION,
CRUDESSENCE, BIG BANG ACADEMIE



COMMENT ACCROÎTRE MON IMPACT ?



- Multiplier les projets d'impact, les entrepreneurs d'impact, et surtout, s'assurer que *les entrepreneurs d'ici aient du succès.*
- Le tiers des entreprises qui se créent ferment leurs portes dans les cinq premières années.



LES 5 INDISPENSABLES QUAND ON SE LANCE EN AFFAIRES

1

La puissance d'une mission pour vous propulser

La mission c'est votre rôle, votre raison d'exister et de vous lever le matin, la façon dont vous touchez vos clients au quotidien.

- ✓ Une mission claire donne une direction et soutient votre prise de décision
- ✓ Les consommateurs n'achètent plus qu'un produit ou un service, ils achètent pourquoi vous le faites
- ✓ Savoir pourquoi on fait les choses facilite comment les faire



Votre mission donne du sens à votre entreprise, elle devrait vous donner des frissons.



LES 5 INDISPENSABLES QUAND ON SE LANCE EN AFFAIRES

2

Maîtriser ses finances n'est pas optionnel

Vous devez comprendre certains concepts financiers et avoir une bonne compréhension de vos chiffres.

- ✓ Produire et lire un état des résultats, un budget de trésorerie et un bilan
- ✓ Distinguer le bénéfice comptable de la trésorerie disponible
- ✓ Comprendre le seuil de rentabilité (break-even point)
- ✓ Différencier la marge brute et la marge nette
- ✓ Distinguer les coûts fixes et les coûts variables
- ✓ Comprendre le ratio dette/équité
- ✓ Adopter la mentalité ROI (retour sur investissement)



Vous devez être en mesure de répondre aux questions liées à vos chiffres, sans dépendre constamment de votre comptable.

LES 5 INDISPENSABLES QUAND ON SE LANCE EN AFFAIRES

3

Avoir une stratégie commerciale claire et cohérente

Elle structure et maximise les retombées de vos actions de vente et de marketing

- ✓ Un positionnement clair: à qui vous vous adressez et quel problème vous résolvez
- ✓ Une proposition de valeur unique (USP) définie : un élément différenciateur offrant un avantage concurrentiel
- ✓ Une clientèle cible clairement identifiée
- ✓ Une validation du marché
- ✓ Une stratégie de prix cohérente avec votre positionnement
- ✓ Une stratégie d'acquisition de clients



Une fois bien définie, elle doit être testée, testée et testée encore, puis ajustée et optimisée continuellement.

LES 5 INDISPENSABLES QUAND ON SE LANCE EN AFFAIRES

4

Apprendre à se connaître comme entrepreneur est essentiel

Cela permet de prendre de meilleures décisions entrepreneuriales et de bien s'entourer

- ✓ Comprendre votre profil entrepreneurial: votre façon de décider, d'agir et de diriger
- ✓ Capitaliser sur vos forces et trouver les gens qui vous complètent
- ✓ Identifier vos sources de motivation pour soutenir votre engagement dans le temps
- ✓ Savoir faire évoluer votre rôle au bon moment et éviter de devenir le principal frein à votre croissance



S'entourer de joueurs clés ne signifie pas se laisser impressionner par des parcours issus de grandes entreprises.

LES 5 INDISPENSABLES QUAND ON SE LANCE EN AFFAIRES

5

Votre corps est votre premier actif

La performance de l'entreprise repose aussi sur celle de l'entrepreneur.

- ✓ Votre entreprise ne peut pas performer durablement sans vous
- ✓ Prendre soin de vous améliore la qualité de vos décisions
- ✓ Être un leader présent, résonnant et inspirant



24% des entrepreneur.es québécois.es disent *ne pas aller bien mentalement.*

QU'EST-CE QUE BIG BANG ACADEMIE ?



CRÉATEUR D'ENTREPRENEURS

Notre mission : Élever la société en créant des entrepreneurs d'impact à succès

- Un programme de formation pour les entrepreneurs, *par des entrepreneurs*
- Des *enseignements pratiques* issus de l'expérience terrain d'entrepreneurs à succès
- Un programme *100% virtuel et flexible* adapté à la réalité des entrepreneurs
- Une solution clé en main, adaptée à la *réalité des entrepreneurs*, qui fournit tout le nécessaire pour bâtir votre projet entrepreneurial, *quel que soit votre secteur d'activité.*
- En mettant l'accent sur l'impact, Big Bang Académie n'est pas qu'une école de formation: c'est une *école de transformation*



PARTENAIRES POUR VOUS PROPULSER

PARTENAIRE PRINCIPAL



PARTENAIRE MAJEUR

RioTinto

PARTENAIRES DE SOUTIEN





PAR DES ENTREPRENEURS

DES ENTREPRENEURS À SUCCÈS D'ICI

Le contenu riche et transformateur est enseigné par plus de 25 entrepreneurs québécois au parcours inspirant, qui vous livrent leurs plus grands apprentissages, les erreurs à éviter et des astuces pour maximiser votre efficacité dans tous les départements de votre entreprise.



Stefano Faita
Chef,
Restaurateur,
Entrepreneur



Jean-Martin Fortier
Entrepreneur,
Le Jardinier
Maraîcher



Marie-Josée Richer
Entrepreneure,
Conférencière,
Co-Fondatrice de Praha



Georges Karam
Entrepreneur,
Investisseur,
Dragon



Lucie Réhaume
Entrepreneure,
Co-Fondatrice de
Girl Crush



Sakchin Bessett
Entrepreneur,
Co-Fondateur de
Moment Factory



Joannie Lacroix
Entrepreneure,
Conférencière,
Fondatrice de Pastel Fluo



Dominic Gagnon
Entrepreneur,
Co-Fondateur de
Connect & Go



Vicky Boudreau
Entrepreneure,
Co-Fondatrice de
Hey!sit, Bicom



Anne Martel
Dragonne
Co-Fondatrice
d'Element AI

L'ÉQUIPE DERRIÈRE LE PROJET



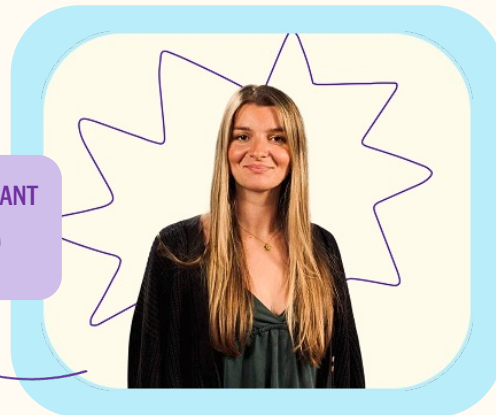
DAVID CÔTÉ

Dragon, Cofondateur RISE
Kombucha, LOOP Mission,
Crudessence



JULIE POITRAS-SAULNIER

Cofondatrice de LOOP Mission
et geek de l'environnement



LISSA BOUCHARD-TOUSIGNANT

PRO du marketing et du
commerce en ligne



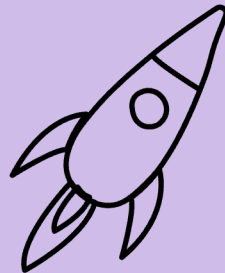
ÉRIC HAMELIN

Copropriétaire Chez Baptiste,
Cofondateur de Akufen

À QUI S'ADRESSE LE PROGRAMME ?



**JE VEUX VALIDER
MON RÊVE**



**JE VEUX LANCER MON
ENTREPRISE**

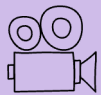


**JE VEUX OPTIMISER MON
ENTREPRISE**

CE QUE LE PROGRAMME COMPREND !

+ 35

HEURES DE
FORMATION



+ 25

OUTILS &
GABARITS



UNE
COMMUNAUTÉ
D'ENTRAIDE



Plus de 150 capsules
préenregistrées.



Tous les documents
nécessaires dans les
premières années.

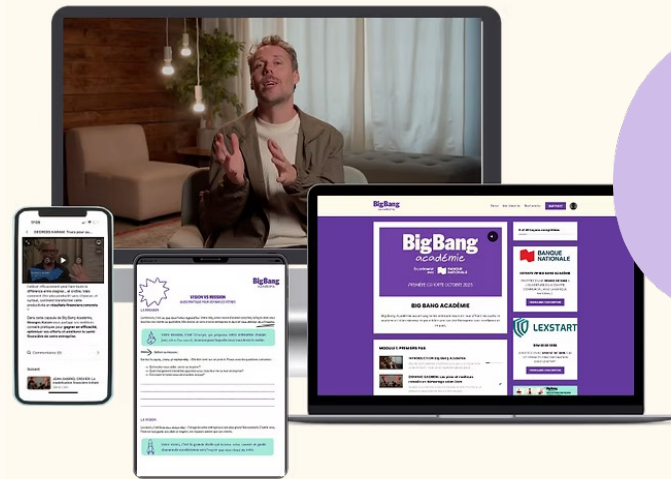


10 rencontres virtuelles
en direct, facultatives.



Groupe Facebook privé
d'entraide et de
collaboration.

COMMENT FONCTIONNE LE PROGRAMME ?



Durée du programme:
variable environ

**3 à 6
mois**

1

Vous vous inscrivez et tous les vidéos et gabarits sont débloqués dès le jour 1 de votre cohorte. La prochaine cohorte débute 30 mars 2026.

2

Visionnez la formation, dans le confort de votre maison et à votre rythme. Téléchargez les gabarits ultra pratiques.

3

Participez (ou non!) aux 10 rencontres virtuelles en direct, afin de poser vos questions, approfondir certains sujets et rencontrer les membres de votre cohorte.

4

Échangez et collaborez avec les entrepreneurs de votre cohorte dans un groupe Facebook privé.

LES MODULES EN BREF

1 PREMIERS PAS

Choisir sa structure d'entreprise, *manifeste* sa vision, créer son plan d'affaires, déterminer ses partenaires et tout ce qu'il faut pour s'assurer que votre projet va tout déchirer.

3 VENTES

L'art subtil de la négociation, développer son "*street cred*", approcher et réussir chez une bannière, attirer les gros clients, vendre à l'international... Bref, tout ce qu'il vous faut pour vous élever au-dessus de la mêlée.

5 OPÉRATIONS

Approvisionnement, gestion des inventaires, logistique de transport, ERP, automatisation, co-manufacturier et toutes ces astuces souvent négligées qui peuvent faire la différence entre une *entreprise acceptable* et une *qui explose*.

7 IMPACT

Définir une mission puissante pour propulser son entreprise, *intégrer* l'écoconception, adopter une gestion holistique et s'engager pleinement à faire partie de la solution.

2 FINANCES

Comment calculer sa mise de départ, *dénicher* du financement, bâtir ses prévisions financières, optimiser sa rentabilité et surtout, comment devenir excité par ses rapports comptables.

4 MARKETING

Créer une *image de marque* puissante, gérer les médias sociaux comme un pro, bien comprendre son client, maîtriser la science du site transactionnel et 20 autres capsules pour développer son autonomie marketing une fois pour toutes.

6 TALENTS

Comment façonner une culture solide, *maîtriser* l'art de la négociation salariale, réussir ses entrevues et gérer les départs avec doigté, tout en mobilisant ses équipes grâce aux clés pour bâtir une *dream team* prête à viser la lune.

8 L'ENTREPRENEUR

Les secrets pour développer sa créativité, *cultiver* sa résilience, suivre son intuition, trouver l'équilibre et tout le nécessaire pour s'incarner comme *leader inspirant*.



UNE PREMIÈRE COHORTE COMPLÉTÉE

Jean-Marc

« wow. helpful. human. honest. humble. hype. hand of applause. »

Arianne

« Big Bang Académie a été Game Changer pour nous. »

Yvan

« Chaque situation dans mon entreprise, je consulte les capsules comme une boîte à outil. »

Stéphanie

« Très humain et vrai, j'ai découvert mes forces et je peux enfin dire que je suis entrepreneure. »

Nathalie

« J'ai réalisé que je n'étais vraiment pas prête à me lancer et que j'allais me planter! Merci tellement Big Bang Académie. »

Jade

« Je n'étais pas certaine de m'inscrire car il y a tellement de formations en ligne et je suis tellement reconnaissante d'avoir sauté dans Big Bang Académie, ça a changé la vision de notre entreprise. »

Martine

« Si je n'avais pas suivi cette formation-là, j'aurais fait beaucoup plus d'erreurs. »

LE PROGRAMME EN CHIFFRES



COÛT DU PROGRAMME : ~~1950\$~~
CODE PROMO EXCLUSIF 15% DE RABAIS : IMPACT15
1657,50\$

*Admissible à un crédit d'impôt pour frais de scolarité

ET PLUSIEURS AUTRES REMISES GRÂCE À NOS PRÉCIEUX PARTENAIRES:

500\$

Offert par la Banque Nationale à l'ouverture d'un compte commercial*

* Valide pour les nouveaux clients de la Banque Nationale. Des conditions s'appliquent. Visitez bigbangacademie.com pour tous les détails

100\$

Sur les frais d'incorporation ou 15% de rabais sur les frais de mise à jour annuelle avec le cabinet d'avocats Lexstart

10 000\$

Bourse Rio Tinto - Développement Économique Régional offert à 1 participant par cohorte

INSCRIPTIONS & TIRAGE !

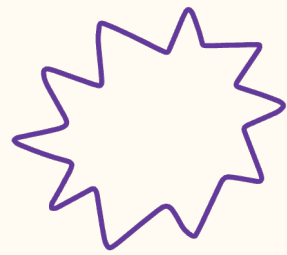
LES INSCRIPTIONS

À LA PREMIÈRE COHORTE DU PROGRAMME OUVRENT :

→ AUJOURD'HUI À 13H

ET FERMENT LE 29 MARS 2026

TIRAGE D'UN ACCÈS GRATUIT



MERCI

QUESTIONS?